

こうすれば、増益を達成する！営業改革を学ぶ



社員教育用の小冊子

国吉 拡の 炎の 掟

～営業改革シリーズ～

- ・社員が自分（社長）の考えを理解してくれない
- ・社員が会社への興味が薄い（自分のことだけ）
- ・社員の成長意識が弱い（リーダーになりたがらない）
- ・社員が思うように動いてくれない
- ・社員が過去の考えから脱却できない

こんな経験、
ありませんか？

本気で仕事に取り組む社員は育っていますか？
社員ひとり一冊！増収への改革事例が満載

社員教育用 小冊子

※2007年に日経BP社より発売された「営業改革 炎の掟」の
テキストを一部修正、加筆しました

国吉 拡の 炎の 掟

～営業改革シリーズ～

【著者】株式会社経営支援センター 【価格】各 **900円**(税込)
代表取締役 国吉 拡

※ 経営者編、リーダー編、営業マン編の3つになります。

株式会社経営支援センター

沖縄オフィス 沖縄県那覇市高良3-8-23 眞浩商事ビル 3F



「やり方」の追求だけでは、増益はムリ！

ズバリ、うかがいます！

社員は、あなたの理念に共鳴していますか？

社員に、「本気」「やる気」「元気」の3つの「気」がありますか？
「ビジネスモデル」「経営戦略」の見直しだけで、業績は改善しますか？

◎ 主な内容（抜粋）※ 内容に一部変更がある場合がございます。

1. 経営者編：「会社を強くする30の掟」

No.2の育成方法など、現場視点で経営者が抱える悩みの解決のヒントを与えます。

1. No.2の育成 2. 後継者育成 3. 売上拡大 4. 顧客満足度
5. 縮小マーケット 6. 理念実践型経営 7. 脱安売り 他全30項目

2. リーダー編：「リーダーを鍛える28の掟」

リーダー育成13ヶ条、部下育成15ヶ条を掲載。リーダーとしての意識を持たせます。

1. 率先垂範せよ 2. リーダーがまず成長せよ 3. 原因自分論に徹せよ
4. 本物の実力をつけよ 5. 心をつかめ 6. 常に最悪を想定せよ 他全28項目

3. 営業マン編：「営業マンのやる気に火をつける25の掟」

実践的な25の原理原則にまとめ、業績拡大のために必要な営業力が身につきます。

1. 第一印象で90%決まる 2. 量から質は生まれる 3. 能力の差より、意識の差
4. 薄利多売は、死語となる 5. 損して、得取れず 6. 読み書き電卓 他全30項目

■ 小冊子を購入希望の方は、下記をご記入の上、FAXにてご送信ください

社員教育用 小冊子「国吉拡の炎の掟」 (担当:吉田、仲間 電話番号 03-3770-1377)

貴社名		TEL	—	—
住所	〒	FAX	—	—
		経営者編	¥900 ×	冊
お役職		リーダー編	¥900 ×	冊
ご芳名		営業マン編	¥900 ×	冊

↓ FAX: 098-859-8478 まで送信ください ↓

※送料(510円)は、お客様負担になります
※2018年8月中旬より順次発送します