



ビジネスデータ分析講座



日程 2022年 3月17日 (木) 10:00 ~ 17:00

料金 15,000円 (税込16,500円)

会場 Zoomを活用したWEB開催

※オンライン研修でも、講師、受講生同士の双方向コミュニケーションにより学びを深めます

システムリサーチ&コンサルティング株式会社
代表取締役 住中 光夫 氏

分野 ビジネススキル 対象 中堅～管理職まで。データ分析を学びマーケティングなどに活かしたい方

PROGRAM

第1講

戦略立案のための ビッグデータ分析

はじめに、儲かる会社はデータを活用している

- 1) ビッグデータの時代
- 2) 些細な変化を掴む情報感知力を強化する
- 3) 階層別に必要は情報活用力

1. ビジネスを強くするビジネスデータ分析の実践

- 1) 問題を発見し、原因をつかみ、課題を解決する
- 2) ビジネスを「見える化」するビジネスデータ分析を行う
- 3) 統計知識を必要としないビジネスデータ分析
- 4) 2時間の活動を5分に短縮しコストからプロフィットへ

2. 全社的なビジネスデータ分析の推進

- 1) 経営トップの参謀として経理・総務の役割とは
- 2) 総務・経理のデータから企業の実態を分析する
- 3) 顧客対応力を強化した営業活動を戦略化するには
- 4) 個別顧客動向をつかみ、個別に対応する
- 5) 収益を拡大する営業部門でのビジネスデータ分析

3. 今日から始めるビジネスデータ分析

- 1) 情報の読み方と活用の仕方をつかむ
- 2) データ分析の3原則
- 3) ビジネスデータ分析の4つの基本手法の利用
- 4) テーブル分析手法で素早く多量データを加工する
- 5) グラフ化でデータを分析し読み解く

第2講

分析データを マーケティングに活用する

1. エクセルで始めるデータ分析

- 1) ピボットテーブルでおこなうデータ分析
- 2) スライス&ダイス分析で新しい切り口を見つける
- 3) ドリルダウンで集計結果を掘り下げる

2. ビジネスデータ分析の進め方

- 1) 逆トーナメント手法による要因分析
- 2) 階層分析で行うシンデレラ分析
- 3) 時系列分析で行う落ち込み成長分析
- 4) グループ化分析で行う傾向分析
- 5) データ量が100万を超える場合の分析手法
- 6) 演習【落ち込みの犯人は誰だ】

3. 分析参考例 経理・人事・営業データを分析する

- 1) 経費の実態を掴む 販売管理費データ分析
- 2) 回収を促進する 売掛債権データ分析
- 3) 在庫削減を行う 棚卸・在庫データ分析
- 4) 売上を上げる 顧客商品別売り上げデータ
- 5) 部門実態をつかむ勤怠データ

4. これからのビジネスデータ分析

- 1) ビジネスデータの分析と組織化の成功ポイント
- 2) トップが決断するためのデータ分析

人を育て、人を創り、人で勝負する企業づくり

経営支援センター

検索



WEB開催 経営支援センター 社員研修お申込書

受講料について

1名様につき **15,000**円 (税込16,500円)

お申込み・お問合せ先

株式会社経営支援センター

〒102-0085
東京都千代田区六番町6-4 LH番町スクエア5F
電話：03-5877-2540 FAX：03-4500-9660
Eメール：info@k-shien.com HP：www.k-shien.com

お申込み・お支払い方法

1. お申込みについて

本申込用紙をメールもしくはFAXにてお送りください。

2. お支払について

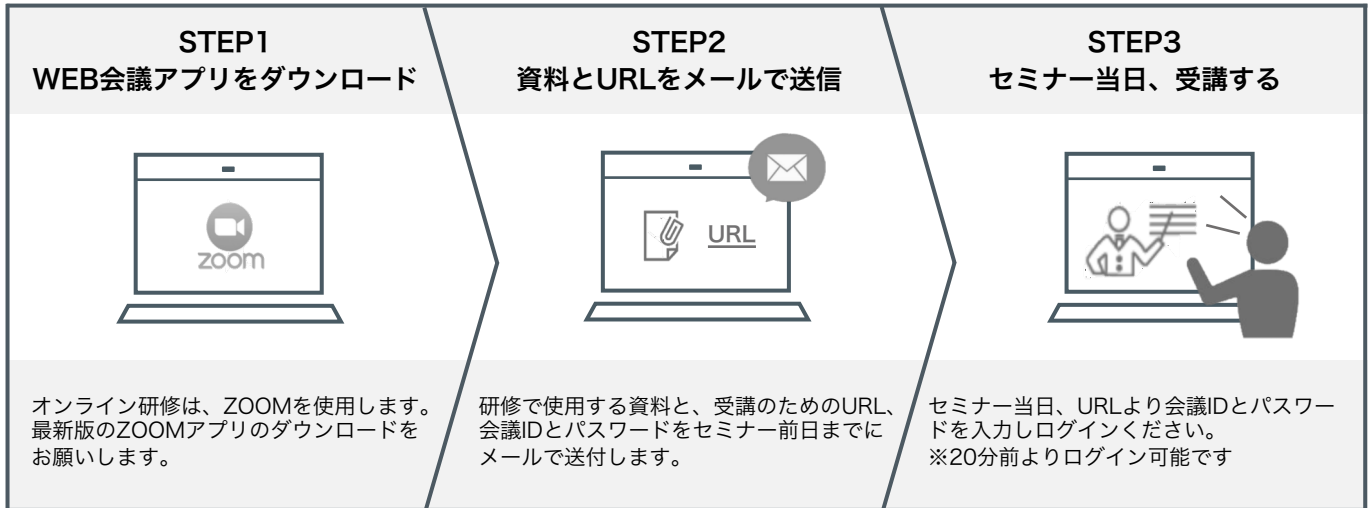
申込後、ご請求書をお送りします。期日までにお振込お願いいたします。

3. 受講のキャンセルについて

セミナー開催日の前日17時までに、ご連絡ください。開催日当日のキャンセルは、代理受講をお願いいたします。当日の代理受講が不可能の場合は全額キャンセル料を申し受けます。

オンラインを活用した社内研修も実施可能です。
ご希望の方は、お問い合わせの上、ご相談ください。

申し込み後、オンライン研修受講までの流れ



受講申込書

※下記に必要事項をご記入の上、FAXにて送信ください (電話：03-5877-2540 担当：吉田、仲間)

ビジネスデータ分析講座		2022年3月17日 (水) 10:00 ~ 17:00	
貴社名		TEL ()	—
		FAX ()	—
住所	〒	Email	
		担当者	
参加者	お役職	ご芳名	Email
	①		
	②		
	③		

お申込は、mail : info@k-shien.com もしくは FAX : 03-4500-9660 に送信