## 『強いチーム~自律的に動く社員の育て方~』

のし

が本来の役割。上司に対し反抗をするの問題があると思います。部下は上司の指示も

部下は上司の指示を聞いて、

いかがかと思いまいて、実行に移す「高田の態度は少

いるか。批評・否定的部下の報連相を、し

な態度で話しをきくのではなく、まずはっかりと体を向け全身、そして心から聴

ワー」へと育てていくためには何を重視するべきでしょうか。

ていかなければなりません。では、部下を有能な「模範的

般的には上司が、普通の部下を「模範的フォロワー」もともと模範的フォロワーの素質がある人も存在しま

へと育成しかり

フォ

口

般的には上司が、

指示された以上の仕事をこなす 仲間やリーダーをサポートする

それでは高田主任の意見は正

しいこと

場を与える

はい

頭の良い人材ですので

考え行動をしなければならない場、

業務を与える。

考えを尋ねる

ただ、指示・命令をしその確認を行うだけの仕

ではなく、まずはどうすれば良いかを考えさせる。「あなたならどういうやり方が良いと思うか?」

答えを教えるの

吉田 敬真:1980年生まれ。講師(営業コンサルティング・マネジメント研修を得意とする)。 センター入社。国吉拡の秘書を 経験後、事業の立ち上げを担い、新規開拓で実績を

鈴木係長は田中課長に相談しました。

NO.12

ためには上司に対し具申・提言できるフォロワーある以上、上司の指示を聴くのは重要なことです。鋭い意見もあります。しかし、態度が・・・」田中課もあるのですか?」鈴木係長「そうですね、頭のなす。」田中課長「なるほど、それでは高田主任のす。」田中課長「なるほど、それでは高田主任のす。」田中課長「なるほど、それでは高田主任のす。」

めには上司に対し具申・提言できるフォロワー

令和4年9月1日

積極的に物事に関与するが、

Y E S マン。

自

分自身の考えはな

いきました。 **ポイント** 

順応型フォロワー

実務型フォロワー

極的

でもなけ

状況を見極め、

でもない。

指示された範

囲的

以上の仕事でもなけれ

事れ はば しY

組織の成

能なフォ

無にかかって

61

1

1

7

耳が痛くとも具申・提言する部下を育て上げよ。

にしない Е S すだけでなく、

自分自身の意見を持ってい

行動力もある。

ただ言

われたことをこな

否定すことを止めました。そして議論を行い良い意見は取り入鈴木係長は自身と意見が異なる高田主任の主張もまずはを一方

ただ口だけではなく実行まで促すためには責任を与えなけ

主張するのであれば自分が実践する風土をつくる。

積極的に物事に関与し、

1

模範的フォロワー

を申す部

つのポジションがあると言われます。それが次の通りです。

申す部下は厄介者なのでしょうか。一般的にフォロワー司にとってタダのYESマンは、有益なのでしょうか。

-には5 5

否定をしない。

責任を持たせる

否定しない

たとえ、その部下の意見が自分とは異なってい

て

最も重要なのは組織としての成果。

株式会社経営支援センタ

食品卸売業A社の営業部、あいつは上司に反抗的だ!

、組織におけるフォロ界各地で布教に励んだ

ワーの重要性について解説していきます。

リーダーに対して、

単なる批判ではなく、

か

個人ではなく、

組織の利益のために

物怖じなく

、接する

まの繁栄があるのです。今伝道師(フォロワー)たち

ある日、鈴木係長は田中課長こ目炎、ヒ、こ。「5つっでいます。いますので、高田主任の態度はただ、上司への反抗と映っています。司の指示は絶対であり、YESマンであるべきという考えを持ってだと思います!」と主張をしてくるからです。鈴木係長は部下は上だと思います!」と主張をしてくるからです。鈴木係長は部下は上たと思います!」と主張をしてくるからです。鈴木係長は部下は上たと思っています。なぜならば、高田主任は非常に正義感が強や煙たく思っています。なぜならば、高田主任は非常に正義感が強や煙たく思っています。なぜならば、高田主任は非常に正義感が強や煙たく思っています。

布教をしていったわけではありません。イエスキリスト。キリスト教が世界に広がっていったのは、イエスキリスト

は世

テー

の普及により、

でのはないでしょうか。しかし、本来ビジネスで言う

**5.** 消極 がある。

消極的フォロワー

積極性も自分自身の考えもない。

ただの傍観者的

0)

的中 -で 最 オ

ロワー も求めら

はリー

同

れるフォロワー

フォ

ワー

のように

りま

早稲田大学卒業後、大手保険会社勤務後、経営支援 挙げ事業を軌道に乗せる。年間150回以上登壇する。

自分の意見を持ち、

「それは間違

ってると思う。

俺は関係ないけどね\_

行動が伴わな

批評はするものの、

フォロワーという言葉を聞いたことがあ

世界各地で布教に励んだおかげで、い(トップ)の言葉を預かった宣教師・

計によると、組織の成功への貢献度はリーダーが20%、フフォロワーとは「上司を強力に支えるメンバー」を意味します方は多いのでのはないでしょうか。しかし、本来ビジネスで つくるものではなくワーが80%です。 らが布教と、いかに有能なフォロワーにメンバーが育っていくか、こい、、いてす。キリスト教が世界に太がつかでいくか、こい、、もし一つくるものではなく、いかに有能なフォロワーが存在するか、もしつくるものではなく、いかに有能なフォロワーが存在するか、もしっくるものではなく、いかに有能なフォロリーダーが20%、フォロースと(%です。つまり、チームとしての成果はリーダーが20%、フォロールとのです。