## 『強いチーム~自律的に動く社員の育て方~』 NO.16

株式会社経営支援センター チーフコンサルタント 吉田 敬真

一目 П メ ょ 一時 て す は の 「 s 「スピード」はお客様には「熱心 かってしまいます。 ります。事実ですが、誤解を生むとも言えます。 と動 事で言うと、 p e e d y

「早い」ことを意味します。

「この業務は1

時間は

かかりそうだが

頑張

つ

急な依頼ややり直しが発生するという前提

って終わらせる」スケジュー

っては

のもと

ポイントは見積りの約1

5倍の時間

間を確保な

保すること

大手保険会社勤務後、経営支援

与えられた業務にかかる時間を見 余裕を持ったスケジューリング

事を固まりで捉え、スケジュールに落とし

決断のスピードを上げることは時間年間で「探す、悩む」時間は1,0

時間

対して、

e a r

1 y

は、動作そのものが

「速い

」ことを

意味し

スキル不要の

も を得ないのか、 やレスポンスが ド」は習熟度に拠るところが多く で終わらせよう」などの意味。

(段取り術)に

ついて解説します。

間を使う「タイムマネ

10分以内に終わる仕事

はToDoリストやスケジュ

ル

追

先延ばし行動はただのツケ。

その場で終わらせる。

があります。そ

ジれのは

期に間に合わない」加藤君なりに頑張っては ムマネジメント きを速く!スピーディに仕事をこなし

鈴木係長の指導の言葉が飛び交っています。食品卸売業A社、総務課での一コマです。2年

て!それ

ではと

て

出来る限り仕組み化

納期に追われる可能性が低くなる。

デッドライン。

自分で前が

の

期を設定す

された

は

<

るのです

中山課長は鈴木係長に対し、 仕事を進めるスピードも重要なのです

知識を教えてあげることを

アドバイスを

まずは しま

優段なた。

内でも社

外でも自分でスケジュー

びていない

ない。事前に情報けるのは良いが、

情報提供、発信が出来ておらが、かかってくる電話が多いスケジュールの主導権を握っ

たスタイルだ。

掛かりが肝心

相手に振り回されないよう主導権

い。出来る限り繰り返しの業務は仕組み化する。

たい。あくまでもテンプレートを利新規の問い合わせに対する回答メー

・ルを

から

だ方が良いかもしれません。」基本的なタイムマネジメントの ける

ンスポー **使い方はどのようにすれげホンスの「早さ」です。で「はやさ」とは、動きの** 

**1** 9 まずは量をこなして「スピード」を上げる

ではない、と言いながらもやはり、

し スピード 動きを意識すれ

上習か

熟度を高

めるために圧倒的

・・りつ量が必要。量をこなすれば焦りが生じミスが増大する。よいながらもやはり、スピードも重見いすがられているがのです。

ピードも重要。

をこなすこと

識

を

君に解説し

が まし

納期に余裕を持った仕事の進段取りを一つずつこなすこと

た鈴木係!

ずは

タイムマネジ

りことで まずは 里要。し

取

年間 2,

0

0

1 日 7

訪

目

大きな目標・タスクは出来る限り細分化する

なるべく細分化した方がイメー

業務に取り掛

時間に対する意識を高める

後からスピードはついて来る。

令和5年1月1日

のくらいかを見積もる。

たタスクにいきなり取り掛かるのでは

見切り発車による段取り

崩壊を防

かかる時

かる前に時間を見積もる

5

の見積りの

。自身の仕事のスピな?」と時計を見る

ムマネジメントを着

い」よりも

ス

こなすことにハピードは

で後 仕か

につ

余裕が

こが生まり

は事におい 【解説】

では、 ば良

レスポンスを上げてはありません

りません。 かません。

み 事の

4分間を集中し、業務を始めるとば何とかなる。その目安はスター

を始めると不思議

の 4 る

分

ま 0

3

ス

吉田 敬真:1980年生まれ。講師(営業コンサルティング・マネジメント研修を得意とする)。早稲田大学卒業後、大手 センター入社。国吉拡の秘書を 経験後、事業の立ち上げを担い、新規開拓で実績を挙げ事業を軌道に乗せる。

いいのレ

」とは言えません。