

経営者、経営幹部、新規事業責任者必見セミナー(東京開催)

新規事業を立ち上げ、ゼロの状態から6年で年間2,000万円の利益を産む事業へと成長させ、地域で圧倒的No.1のシェアを獲得。しかもその担当はエース社員でもない平凡な責任者と新卒メンバー。なぜ、この事業はうまくいったのか。

ただのマーケティング論や机上の空論ではない、現場の生々しい声をお届けします。

【実践的セミナー】 経営者・立上げ責任者双方の視点から、実際に立上げを成功させたノウハウを惜しげもなく公開します！！(8月29日)

成功する新規事業の立ち上げ方

【前半】新規事業成功のポイント(国吉拡が解説)

カリスマコンサルタントとして有名な国吉拡が、経営者目線で新規事業の必要性および新規事業成功のポイントを解説します。

- ①人口爆減時代、新規事業なくして企業の存続なし！
- ②新規事業成功のポイント～分野、戦略、管理、撤退分岐点ほか～

【後半】実際の立上げ責任者による解説

沖縄県のセミナー業界で圧倒的シェアを持つ「トップリーグ沖縄」どのように立上げ、収益化させたか。決して、順風満帆ではなかったその経緯を責任者として、吉田敬真が赤裸々に解説します。

- ①事業の立上げから収益化までのヒストリー
- ②退路を断ち新規事業に専念。片手間では難しい
- ③成功体験や実績が無いからこそ、先入観無く色々取り組める
- ④コンセプト、商品設計から自分で設計すると本気度が違う
- ⑤数字の知識を持つことで、自身の給料を稼ぐ意識生まれる
- ⑥事業計画通りになどうまくいくはずがない
- ⑦良い商品と利益の出る商品は違う。ターゲット、集客、競合対策
- ⑧トップダウンではなくボトムアップで当事者意識を醸成

【日程】8月29日(木) 13:30～16:00 【受講料】5,000円(税別)

【会場】TKP東京駅カンファレンスセンター(東京駅八重洲口徒歩1分)
※お申込みをいただきましたら、受講料ご請求書をお送りします。

経営者、
コンサルタント



株式会社経営支援センター
代表取締役 国吉 拡

新規事業立上げ責任者



株式会社経営支援センター
コンサルタント 吉田敬真

参加をご希望の場合は、下記ご記入の上、MailもしくはFaxをお送りください。

お問い合わせは、(株)経営支援センター 吉田(電話:03-5877-2540)

貴社名			TEL () -
			Fax
住所	〒		ご担当
ご参加者様	お役職	ご芳名	Eメール

mail : info@k-shien.com もしくは fax : 098-859-8478