

1月31日 「営業担当者向け」ハンドブックいよいよ発売！！

社員教育ハンドブックの待望の新刊、「営業担当者編」が1月31日いよいよ発売開始しました。
持参しやすいA5版サイズ。是非、営業担当者1人1冊ずつご配布いただき、目標達成、営業力
向上にお役立てください。

「目標達成！成果を上げる営業担当者25の掟」

【主な項目】※内容は変更の可能性があります。

- 営業担当者の心構え
 - 商品が悪い？環境が悪い？
いや、原因は自分にあり！
 - モチベーションの上げ方、保ち方
 - 第一印象の重要性
 - 量からしか質は生まれない
 - 営業力＝チーム力×個人の力である！
 - 効果的なロープレの進め方
 - 顧客との信頼関係の築き方
- 商談ごとに宿題をつくれ
 - 商品知識だけでなく、社会知識を
身につけよ
 - 数字に強くなれ
 - 行動計画とタイムマネジメント
 - 顧客の本音を引き出す質問術
 - クロージングのやり方

など、全25項目



営業担当者向け 社員教育ハンドブック（販売価格：税込1,100円）

- 【執筆】 (株)経営支援センター
(著者) 吉田 敬真 (監修) 国吉 拓
- 【価格】 1,000円（税込1,100円）
- 【発売】 2026年1月31日
- 【サイズ】 A5版

営業担当者向け 社員教育ハンドブック購入申込み（お問い合わせ電話番号03-5877-2540）			
貴社名		TEL	
		FAX	
送付先		Email	
		購入申込冊数	
役職/ご芳名		1,100円 × 冊	

ご予約は、FAX:098-859-8478まで、送信ください

※30冊以上、ご購入のお客様は送料無料。購入が30冊以下の場合は送料は、お客様負担になります。
※お申し込みをいただきましたら請求書を発送します。入金確認後、商品を送付します。

【株式会社経営支援センター】
東京オフィス：〒102-0085 東京都千代田区六番町6-4 LH番町スクエア5F
沖縄オフィス：〒901-0155 沖縄県那覇市金城3-8-11 ゆいビル3F