

2018年5月 好評につき名古屋開催決定!

IT時代の今こそ、足で稼ぐ泥臭い手法で営業力を磨き抜け!

100軒
飛込み
2日間
研修

第六期

飛込み営業 特訓研修

名古屋会場



● こんな営業になっていませんか?

- 飛込み営業しても、名刺と資料を渡すだけ
- 初対面だと、何を話していいかわからない
- 量はこなしているが、成果がでない
- 断られたら、それで終わり など...

売れる急所は、あと一歩! もう一歩の「気づき」を学ぶ。
飛込み実習を通して、「思考」と「実践」の差を埋めます!

講師

(株) 経営支援センター 吉田 敬真、他弊社コンサルタント

※国吉社の営業エッセンスを弊社コンサルタントが一人ひとり丁寧に指導します

1日目 5月17日 (木)

**プログラム1 “売れる”営業マンの
基本訓練と営業マナー**

プログラム2 講義 “売れる”営業マンの条件

- 買いたいシグナルの見極め方
- 気づきのレベルを上げろ 等



プログラム3 実践! 飛込み営業

商品分析、営業戦略会議後、実際に街へ繰り出し飛込み営業をいたします。

2日目 5月18日 (金)

プログラム1 戦略会議(売り方の徹底指導)

- 受付・事務の攻略
- 断りの攻略法 等



**プログラム2 実践!
飛込み営業 2**

プログラム3 まとめ・変革宣言!

※1日目→10:00～19:00 (9:55までに集合)
2日目→9:00～17:00 (8:55までに集合)

■ 料金: 2日間コース ¥78,000 (税抜) ■ 定員: 24名

■ 日程: 2018年5月17日(木), 18日(金)の2日間(昼食は各自でご手配お願いいたします)

■ 会場: イオンコンパス名古屋駅前会議室

愛知県名古屋市中村区椿町18-22 ロータスビル5階 ※名古屋駅新幹線口(太閤通口)より徒歩3分

■ 主催: 株式会社経営支援センター(東京都渋谷区恵比寿西1-21-5 WEST21 4F) ※詳細はお気軽にお問い合わせください

飛込み営業 特訓研修 申込書 お問合せは(株)経営支援センター 仲間まで(電話:03-3770-1377)

貴社名	TEL		FAX
住所 〒			ご連絡担当者様
お役職/ ご芳名	① /	② /	③ /

※HP(www.k-shien.com)に
詳細プログラム掲載

FAX: 098-859-8478 まで送信下さい

※今後FAXが不要な方は、上記記入欄に
FAX番号のみご記入の上ご返信ください。